

## LOS PPAs Y LA IMPORTANCIA DE LAS PREVISIONES DE PRECIO DEL MERCADO ELÉCTRICO

**28 de noviembre de 2017.-** Los **Power Purchase Agreements** (PPAs) son contratos de compra-venta de electricidad en el que un productor acuerda con un consumidor final venderle energía a un precio fijo y durante un periodo determinado, típicamente entre 15 y 25 años. En España el único PPA que se ha firmado ha sido entre el grupo EDP y Calidad Pascual, y es un contrato para tan solo cinco años, con lo que seguramente no se puede clasificar como un PPA.

Ahora mismo, con un mercado eléctrico muy volátil, los PPAs son la garantía de un precio estable a largo plazo que necesitan los proyectos de energías renovables para conseguir financiación de la banca.

Pero los PPAs son una herramienta útil tanto para productores como para consumidores, porque a los consumidores también les garantiza un precio estable de la electricidad que les permite planificar costes de manera más eficaz. Además, un PPA asociado a un proyecto renovable, permite al comprador asegurarse el origen renovable de la electricidad consumida.

En un **PPA**, la fijación del precio es uno de los aspectos claves en la negociación. Si el precio fijado se desvía demasiado del precio del pool, una de las dos partes se verá claramente perjudicada: si el precio fijado es mucho más alto que el precio del pool, el comprador estará pagando por la electricidad que consume mucho más de lo que pagaría yendo directamente al mercado. Mientras que si el precio fijado se queda muy por debajo del precio del pool, entonces es el productor el que se verá perjudicado.

Por ello es crucial disponer de **previsiones** fiables de **precio del mercado eléctrico** a largo plazo, para acordar un precio justo que permita a ambas partes poder disfrutar de las ventajas de los PPAs.