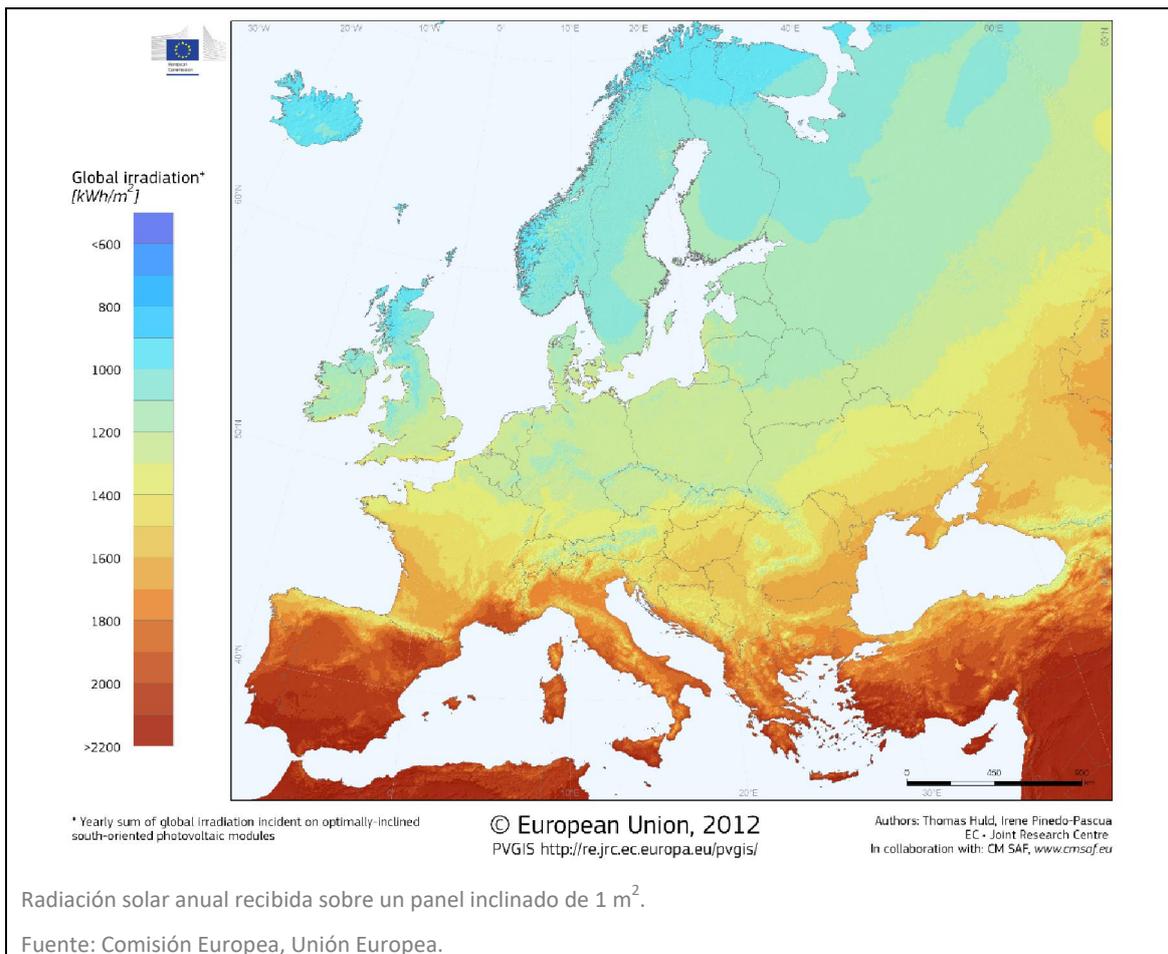


LA FOTOVOLTAICA PREPARADA PARA LIDERAR LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA

AleaSoft, 30 de octubre de 2018. La tecnología fotovoltaica se encuentra en una situación idónea para liderar la transición energética en España hacia la descarbonización. Instrumentos como los PPAs son necesarios para hacer viables y financiables los nuevos proyectos, que requieren de previsiones de precio del mercado eléctrico a largo plazo como las que ofrece AleaSoft.

La Península Ibérica se encuentra en una posición privilegiada en Europa para aprovechar la radiación solar para la producción directa de energía eléctrica mediante paneles fotovoltaicos. En el sur de España, gracias a su latitud y a la gran cantidad de horas de sol respecto al resto del continente, la energía que llega a la superficie durante un año puede superar los 2000 KWh por metro cuadrado.



La reducción imparable del coste de producción de paneles fotovoltaicos hace cada vez más atractiva la opción de “plantas a mercado” donde la única retribución recibida es el precio del mercado mayorista. Pero para ello es necesario que los proyectos fotovoltaicos tengan instrumentos para cubrirse frente a las fluctuaciones inevitables del precio spot del mercado mayorista de electricidad.

Un PPA (Power Purchase Agreement) es un contrato de compraventa de electricidad a largo plazo, a partir de 10 años, entre un productor de energía renovable, generalmente tecnología eólica o solar, y un comprador que será el consumidor de la electricidad. Las ventajas de un PPA para los productores son claras: obtienen una estabilidad en el precio de compra de su producción, que les permitirá garantizar sus ingresos y poder optar a una financiación bancaria de los proyectos, que de otra forma sería inasumible debido a las fluctuaciones intrínsecas del precio en los mercados eléctricos. Por parte del comprador, se asegurará el provisionamiento de energía de fuentes renovables, lo que le permitirá cumplir sus objetivos de compromiso social y medioambiental, y le proporcionará una imagen ante sus clientes de utilizar energía verde.

Los PPAs se han convertido en los últimos años en el instrumento perfecto para que los proyectos fotovoltaicos cubran sus riesgos a largo plazo. Los PPAs tienen ya un largo recorrido en América, y en los últimos años han adquirido mucho interés en los países europeos. Prueba de ese creciente interés en España y en Europa por los PPAs han sido los más de 30 proyectos de previsiones de precio a largo plazo que **AleaSoft** lleva ya este año 2018 para la mayoría de mercados mayoristas de electricidad en Europa. En muchos de estos proyectos, que incluyen previsiones entre 10 y 40 años de horizonte, los clientes son las principales empresas del sector renovable en Europa, y entre ellas, del sector fotovoltaico en particular. Disponer de previsiones de precio a largo plazo es indispensable para cada uno de los agentes implicados en la firma de un PPA (constructores, consumidores, inversores, bancos...), ya que cada uno de ellos debe tener su propia visión del mercado durante la duración del contrato para poder sopesar los riesgos y beneficios que aceptará con el acuerdo de un precio a largo plazo.



La Unión Europea fijó finalmente en el 32% el objetivo de consumo de energía de fuentes renovables en 2030. Este objetivo pone a España frente a un reto mayúsculo: instalar entre seis y siete GW de potencia renovable cada año durante los próximos diez años. De esos nuevos 70 GW para 2030, la fotovoltaica está en posición de ocupar una fracción muy importante, gracias, entre otros, a las perspectivas de reducción de costes de producción y a la firma de PPAs.

V Foro Solar de la UNEF

El próximo 6 y 7 de noviembre se celebrará en Madrid la quinta edición del Foro Solar de la Unión Española Fotovoltaica (UNEF) con el lema “La fotovoltaica, hacia el liderazgo de la transición energética”. En él, los principales actores en proyectos fotovoltaicos en España se reunirán para debatir y tratar, entre otros, los retos de la tecnología solar fotovoltaica y el papel que debe jugar frente a la inminente necesidad de aumento de la capacidad renovable en España para conseguir los objetivos de reducción de emisiones contaminantes consensuados en la Unión Europea para 2030, y cómo los PPAs ofrecen a estos proyectos la necesaria estabilidad y cobertura frente a las fluctuaciones de los precios del mercado eléctrico.

También se tratarán otros temas importantes y de actualidad para el sector fotovoltaico como el nuevo marco regulatorio a raíz del reciente Real Decreto Ley 15/2018 de medidas urgentes para la transición energética y la protección de los consumidores, las mejoras tecnológicas y la reducción de los costes de producción.

AleaSoft participará en esta edición del foro Solar, en la mesa redonda “¿Cómo hacer rentable una planta a mercado? ¿Son los PPAs una solución para garantizar un precio estable para los proyectos fotovoltaicos?” que se realizará el día 6 de noviembre.