



Entrevista a **Antonio Delgado Rigal**,  
doctor en Inteligencia Artificial y Director General de AleaSoft

# ALEASOFT: 20 AÑOS COMO PROVEEDOR DE PREVISIONES EN EL SECTOR DE LA ENERGÍA EUROPEO

*AleaSoft repasa sus logros durante sus 20 años de historia como proveedor de previsiones en el sector energético europeo, los retos del presente en medio de la revolución del sector de la energía, y sus planes de futuro donde espera continuar siendo líder en su campo.*

## ¿Cuáles fueron los primeros pasos y principales clientes?

AleaSoft se funda en octubre de 1999. Un conjunto de novedades científicas en el campo de la Inteligencia Artificial aplicadas al ámbito de las previsiones en el sector de la energía dio lugar a una nueva metodología a partir de la cual AleaSoft creó una plataforma de previsiones. Desde los primeros años esta plataforma comenzó a ser utilizada por las principales empresas del sector en España: Endesa, Iberdrola, Unión Fenosa, Gas Natural y Viesgo.

Posteriormente esta plataforma de previsiones fue ampliándose a otras empresas españolas y europeas como por ejemplo BBE, Shell, Electrabel, REE, Terna, Statnett, EDF, ELIA, ENEL, Repsol, BP y EON.

Como usuarios de nuestras previsiones se pueden mencionar algunas empresas asociadas a las energías renovables como Siemens Gamesa, FRV, aventron, Canadian Solar, Trina Solar, ECOHZ, im2, EDP Renovables, Sonnedix y Acciona.

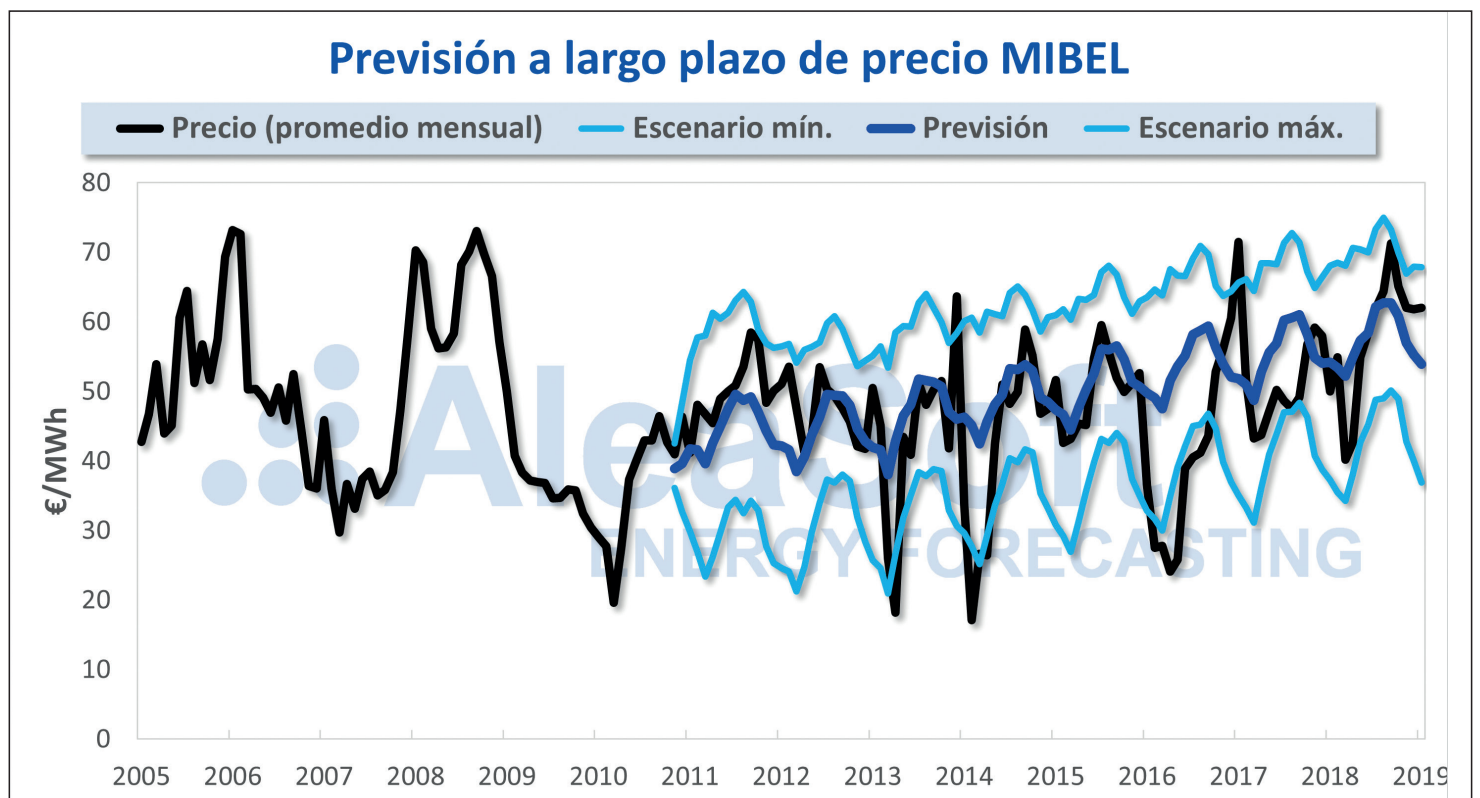
## ¿A qué tipo de clientes estáis orientados?

Estamos orientados a todo tipo de empresa dentro del sector de la energía pues todas necesitan las previsiones de demanda, producción y precios de mercado. Para esas empresas tener una visión de futuro es fundamental para la operación diaria, la gestión de riesgos y la estrategia. Nuestros clientes son Operadores de Sistemas de Transporte (TSOs), generadores, traders, comercializadoras, grandes consumidores, fabricantes e inversores de parques eólicos y fotovoltaicos.

## En estos momentos la Inteligencia Artificial está de moda pero, ¿cómo es el modelo que estáis usando desde hace 20 años?

En los últimos tiempos la Inteligencia Artificial se ha puesto de moda, como algo novedoso. En AleaSoft utilizamos nuestros modelos de Inteligencia Artificial en las principales empresas del sector de la energía desde hace 20 años. En estos momentos tenemos en funcionamiento más de 400 modelos de previsiones basados en Inteligencia Artificial.

En AleaSoft hemos desarrolla-



## Estamos generando previsiones de largo plazo para PPAs en todos los mercados de Europa.

do un modelo híbrido que combina técnicas de Estadística clásica, de Series Temporales SARIMA de Box-Jenkins y Redes Neuronales Recurrentes. El I+D constante es fundamental en nuestra empresa para estar actualizados y aumentar la calidad de las previsiones.

## ¿Hay una revolución en el sector de la energía con los bajos precios de la fotovoltaica? ¿Qué es un PPA?

Los bajos costes de la tecnología fotovoltaica han hecho que se puedan instalar parques que pueden ser rentables yendo directamente a mercado. Es una fuente limpia y rentable de generación de electricidad que conjuntamente con la producción eólica irán descarbonizando el sector eléctrico. Por su situación geográfica, España, y especialmente las regiones del sur son una "mina" inagotable de energía

solar que en unos años puede llevar a España a ser un país exportador neto de energía.

Un PPA (Power Purchase Agreement) es un contrato a largo plazo que permite financiar la construcción de una instalación ya sea solar fotovoltaica o eólica y garantiza su explotación durante el periodo del contrato. En un PPA la previsión del precio de la electricidad a largo plazo es fundamental para todos los

agentes que intervienen: bancos, inversores, fabricantes, instaladores, gestores y consumidores. Estamos generando previsiones de largo plazo para PPAs en todos los mercados de Europa.

## ¿Cuáles son los planes de futuro?

Tenemos un plan para ampliar la base de clientes en Europa suministrando servicios de previsiones de precios de mercados eléctricos

en todos los horizontes y en todos los mercados europeos. Además de ofertar previsiones de demanda de electricidad y gas, producción de energía solar, hidráulica y eólica.

Estamos ampliando las bases para colaborar con otras empresas del sector de la energía con servicios complementarios a los nuestros y con las que podamos crear sinergias. Lo estamos haciendo en España, en Europa y en otros continentes, abriendo campos de colaboración para propiciar nuestra expansión y hacer llegar nuestros servicios de previsiones en el sector de la energía a la mayor cantidad de países.